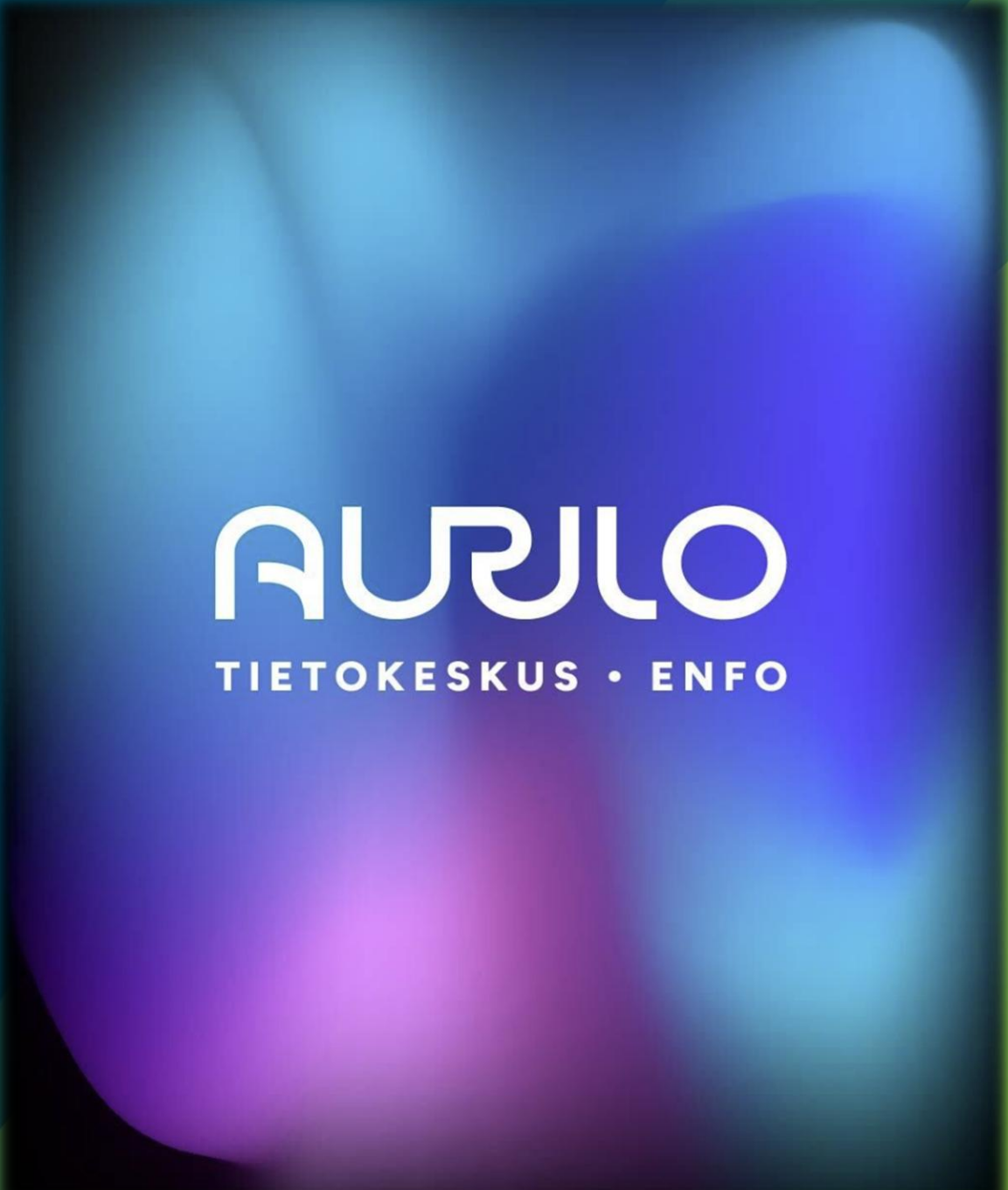


Tietokeskus Finland Oy

A large, abstract graphic on the right side of the slide. It features a dark, rounded rectangular area with a blurred, bokeh-like background of blue and purple light spots. The word 'AURLO' is centered in white, with 'TIETOKESKUS • ENFO' below it.

AURLO
TIETOKESKUS • ENFO

AURILO LUKUINA

+700

Asiantuntijaa

17

Paikkakunnalla

2

Logistiikka- ja
esiasennuskeskusta

1

Verkkokauppa
yrityksille

+900

Palveluasiakasta

79

NPS

204M€

Liikevaihto

8

Konesalia



Logistiikka- ja esiasennuskeskus

Laite, palvelu ja logistiikka – yhdellä tilauksella

- Skaalautuu isoihin toimitusvolyymeihin ja räätälöityihin logistiikkaratkaisuihin
- Tilojen turvallisuus täyttää korkeat tietoturvavaatimukset
- Vastuullisuus- ja ympäristöasiat ovat merkittävä osa päivittäistä tekemistä

*+43000 kpl
työasematoimitusta
vuosittain Asiakkaille ja
+37 000 kpl
palautunutta laitetta
uusiokäyttöön tai
kierrätykseen*

CERTIFIED
ISO 14001



CERTIFIED
ISO 9001



CERTIFIED
ISO 27001



ISO 14001:2005 -ympäristösertifikaatti ISO 9001:2015 -laatusertifikaatti ISO 27001 -tietoturvasertifikaatti



Hankintamallit



1. OMAKSI OSTAMINEN

- Asiakas ostaa laitteet kertainvestointina ja oma IT/kumppani, joka vastaa myös laitehallinnasta
- Asiakkaan IT/kumppani esiasentaa laitteet
- Asiakkaan IT/kumppani asentaa koneisiin tarvittavat ohjelmistot
- Asiakkaan IT/kumppani vie koneen työntekijälle paikan päälle
- Asiakkaan IT/kumppani vastaa laitteiden huollosta, päivittämisestä ja kierrättämisestä



2. LEASING

- Asiakas vuokraa laitteet määräaikaisella kuukausisopimuksella
- Asiakkaan IT/kumppani esiasentaa laitteet
- Asiakkaan IT/kumppani toimittaa laitteet työntekijöille tai ostaa sen erillispalveluna tarjoavalta yritykseltä
- Asiakkaan IT/kumppani vastaa laitteiden huollosta tai ostaa sen lisäpalveluna
- Laitteita ei voi palauttaa ilman sanktioita



3. LAITTEET PALVELUNA

- Asiakas hankkii laitteet palveluna kiinteään kuukausihintaan
- Palvelun toimittaja esiasentaa laitteet, huolehtii niiden tietoturvasta ja toimittaa laitteet työntekijälle
- Palvelun toimittaja vastaa laitteiden huollosta ja tietoturvallisesta kierrätyksestä
- Laitteiden omistus on toimittajalla
- Vain käytössä olevista laitteista maksetaan kuukausimaksua
- Koko laitteen elinkaari sisältyy kiinteään kk-hintaan



Vaihtoehtojen vertailua

1. OMAKSI OSTAMINEN

Plussat

- + Päättät itse laitekannasta
- + Et sitoudu kuukausimaksuihin
- + Kilpailutat laitteet aina tarpeen mukaan uudelleen

Miinukset

- Kertainvestointi rasittaa budjettia
- Koneiden lukumäärän tulee olla tiedossa ostohetkellä
- Laitteet rasittavat tasetta sitomalla käyttöpääomaa
- Vastuu laitteiden tietoturvasta IT-osastolla
- Laitteiden varastointi
- Laskuja useilta eri toimittajilta

2. LEASING

Plussat

- + Kuukausivuokra tuo joustoa budjettiin
- + Laitteet ovat ajan tasalla
- + Laitteita saa helposti lisää

Miinukset

- Leasing-sopimukset ovat tyypillisesti 24 - 48 kk mittaisia
- Vuokrattavien laitteiden määrä kannattaa tietää jo sopimushetkellä, jolloin hinta on tyypillisesti edullisempi
- Laitteiden toimitus, kierrätys ja huolto usein lisäpalveluita
- Oheislaitteet toimittajalta, leasing-lasku rahoitusyhtiöltä (laskuja usealta eri toimijalta)

3. LAITTEET PALVELUNA

Plussat

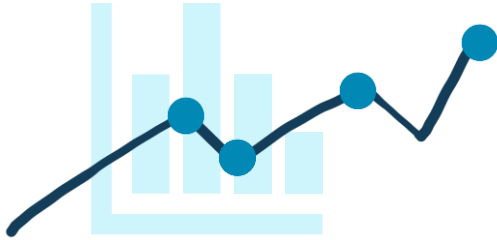
- + Helppo ennustaa kulut kiinteän työntekijäkohtaisen kuukausimaksun ansiosta
- + Laitteet ovat ajan tasalla, elinkaaripalvelut sisältyvät
- + Maksat vain käytössä olevista laitteista
- + Ei määräaikaista sopimuksia, ei sitoumuksia, ei sanktioita
- + Vähentynyt IT-hallinta
- + Kestävä ja vastuullinen tapa hankkia laitteet
- + Ei ylimääräisiä laitteita varastossa ja toimittaja vastaa laitteiden tietoturvallisesta kierrätyksestä

Perinteinen laitehallinta / hankinta on monen palapelin yhdistelmä jonka hallinta vie aikaa, rahaa ja resursseja!

Viisi toimittajaa / yksi toimittaja

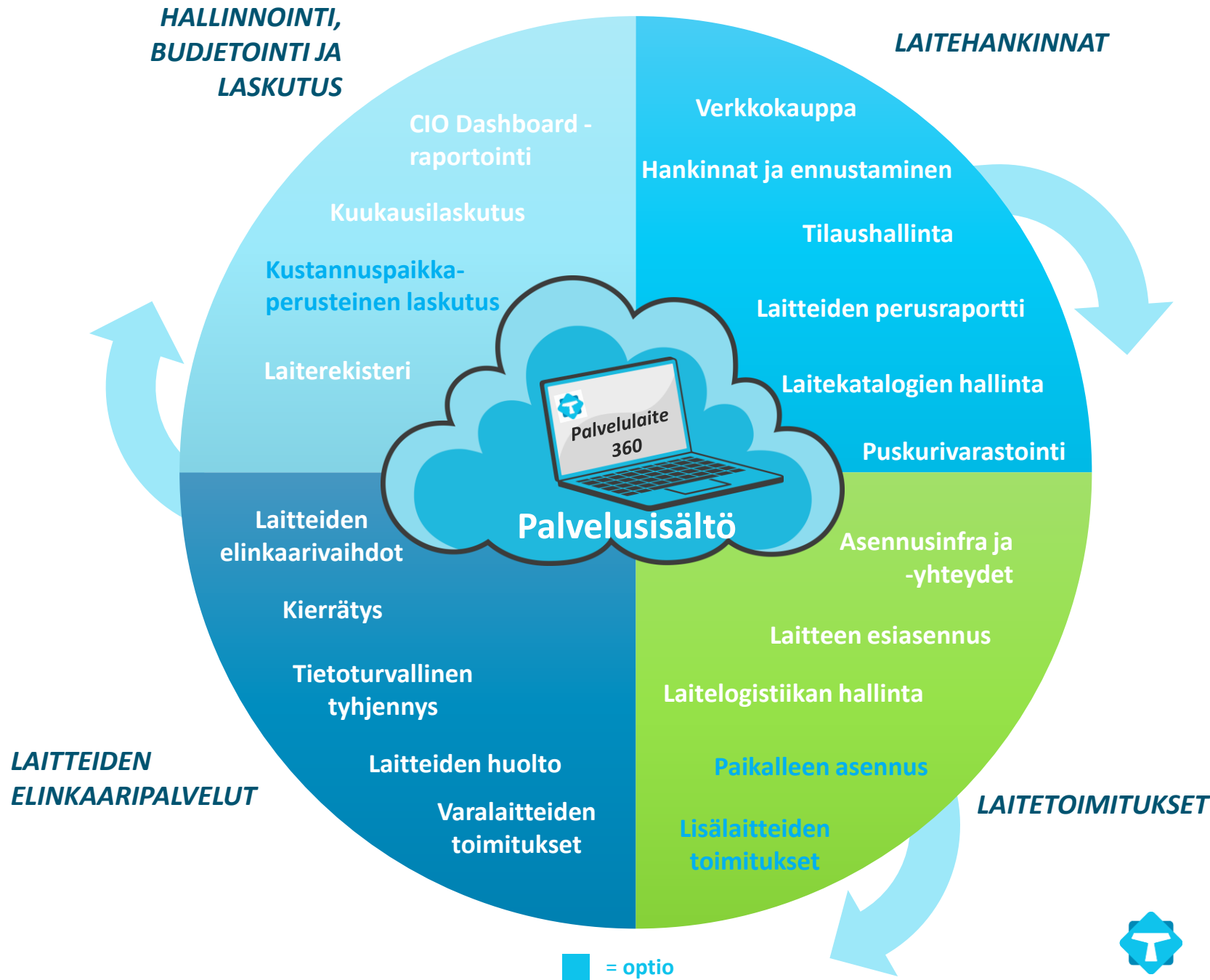


Palvelulaite



Palvelumallissa laitemäärä joustaa ylös- ja alaspäin organisaation tarpeen mukaan

*Maksat aina vain **niistä laitteista**, jotka ovat käytössä*



PC as a Service vs. PC Leasing

Hiilijalanjälkilaskentatyön kriittinen arviointi

SITOWISE

- Sitowise Oy suoritti kriittisen arvioinnin Ecobio Oy:n toteuttamalle tutkimukselle, jossa tarkasteltiin kahden PC-palvelumallin hiilijalanjälkeä elinkaariarvioinnin (LCA) avulla. Tutkimuksen toimeksiantaja oli Tietokeskus Finland Oy.
- Kriittinen arviointi suoritettiin standardia ISO 14071:2024 “Environmental management. Life cycle assessment. Critical review processes and reviewer competencies: additional requirements and guidelines to ISO 14044:2006” noudattaen.

PC leasing -palvelumalli aiheuttaa **merkittävästi enemmän** hiilidioksidipäästöjä verrattuna PCaaS-palvelumalliin. Elinkaariarvioinnin mukaan PC leasing johtaa vuositasolla **20,5% suurempiin päästöihin** verrattuna PCaaS-malliin. Tämä ero vastaa 1,35 tonnia hiilidioksidiekvivalenteja (t CO₂eq) vuodessa.



*100 henkilön organisaatiossa 10 vuoden aikajänteellä 13,5 t CO₂eq kumulatiiviseen päästövähennykseen PCaaS mallin hyväksi. Tämä vastaa noin 1.000.000 kilometrin ajomäärää henkilöautolla (lähde: openco2.net).



Huomioita...

1. Palvelutarjonta lisääntynyt
2. Raportointivaatimukset lisääntyneet
3. CSRD
4. Huutokauppa-alustat tulossa
5. Ensimmäiset kilpailutukset, joissa x % toimitetuista laitteista oltava uusiolaitteita
6. Uusiolaite tarvitsee palvelukerroksen
7. Ensimmäisen kierroksen pitoajat pidentyneet
8. Laitteiden kierrätys toiselle kierrokselle / koneiden uudelleenkäyttömallit





Kiitos

Erkki.kondelin@tietokeskus.fi

Erkki Kondelin

044 – 547 4422