

KANSAINVÄLISEN KAUPAN SOPIMUKSET

Etäkoulutuksessa opitaan olennaisimmat asiat kansainvälisen kaupan sopimuksista. Koulutuksessa käydään läpi kansainvälisen kaupan tärkeimmät sopimukset kuten NDA:t, yleiset myynti- ja ostoehdot, jälleenmyynti- ja agenttisopimukset, Joint Venture järjestelyt ja teknologian lisenssisopimukset.

Koulutuksessa käydään läpi tyypillisimmät ongelmatilanteet, joita yritys voi välttää käyttämällä oikeanlaisia sopimuksia kansainvälisessä kaupassa. Koulutuksessa opastetaan oikeanlaisten yleisten sopimusehtojen käyttämiseen kansainvälisessä kaupassa ja opastetaan osallistujia huomioimaan kansainvälisen sopimusneuvottelun erityispiirteet. Osallistujat oppivat lukemaan ja tulkitsemaan sopimusten tärkeimpiä sopimusehtoja ja välttämään kansainvälisten myynti- ja ostosopimusten sudenkuopat. Lisäksi käydään läpi erilaisia keinoja hoitaa yrityksen kansainvälistyminen, kuten teknologian lisenssisopimukset ja erilaiset Joint Venture järjestelyt.

Yrityksillä on usein puutteita sopimuskäytännöissä ja merkittäviä toimituksia ja yhteistyösuhteita hoidetaan suullisilla sopimuksilla tai puutteellisilla kirjallisilla sopimuksilla. Yrityksillä on yleensä tarvetta kehittää sopimuskäytäntöjä ja näin välttää kansainväliseen kauppaan liittyviä riskejä. Kansainvälisille markkinoille meneminen ja siellä toimiminen edellyttää sopimusriskien ja sopimusehtojen ymmärrystä.

Kenelle: Koulutus on tarkoitettu kaikille niille henkilöille, jotka ovat tekemisessä yrityksen kansainvälisen kaupan sopimusasioiden kanssa. Näitä ovat muun muassa yritysten toimitusjohtajat, vientipäälliköt, myyntijohtajat, osto- ja hankintapäälliköt ja muut ostoista vastaavat henkilöt.

Tavoite: Koulutuksen tavoitteena on opastaa yrityksiä noudattamaan oikeita sopimuskäytäntöjä ja opastaa yritykset myös välttämään tyypillisimpiä ongelmatilanteita ulkomaan kaupassa.

Kouluttaja: Partner, KTM Petri Nevalainen, Smartius Oy. Hän on avustanut menestyksekkäästi satoja suomalaisia yrityksiä kansainvälisen kaupan sopimusasioissa noin 25 vuoden ajan

Päivämäärä ja aika:

27.10.2026, klo 9:00-11:00

15.12.2026, klo 9:00-11:00

Ohjelma klo 9:00-11:00 +/- 15 min.

OHJELMA

KANSAINVÄLINEN JURIDIikka JA SOPIMUKSET

- Kansainvälisen kaupan sopimusriskien hallinta
- Kansainvälinen kauppalaki (CISG) ja sen soveltaminen
- Vastuunrajoitusehdot
- Sovellettavan lain valinta
- Maksu- ja toimitusehdot/Incoterms 2020

- Tuotevastuukysymykset
- NDA:n käyttäminen: sovellettava laki, sopimussakko ja muut ehdot

MYYNTISOPIMUKSET, LISENSISOPIMUKSET JA YLEISET MYYNTIEHDOT

- Yleiset myyntiehdot
- Jälleenmyynti- ja agenttisopimukset
- Teknologian lisensointisopimukset

OSTO- JA HANKINTASOPIMUKSET JA NIISSÄ HUOMIOITAVAT SEIKAT

- Osto- ja hankintaehdot
- Kansainvälinen kauppalaki (CISG) ja sen soveltaminen

JOINT VENTURE - JÄRJESTELYT

- Joint Venture yhtiön perustaminen ja siinä huomioitavat seikat
- Sopimukseen perustuvat Joint Venture - järjestelyt

ILMOITTAUTUMINEN

P. 09 696 2950, www.yritysakatemia.fi, ilmoittautuminen@yritysakatemia.fi

OSALLISTUMISMAKSU

390 euroa + alv laskutetaan koulutuspäivänä. Koulutus ja materiaalit sisältyvät hintaan.

Lisäosallistujat -50 %

PERUUTUSEHDOT, LIPPUTYYPIT JA HINNOITTELU:

Yli 60 päivää koulutukseen: Super Early Bird, -25%

Alle 60 päivää koulutukseen: normaalihinta

Estyneen tilalle voidaan vaihtaa toinen osallistuja kuluitta.

Peruutuksesta ja 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä muutoksista veloitetaan toimistokuluina 15 % koulutuksen hinnasta. Myöhemmin kuin 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä peruutuksista tai peruuttamatta jätetystä ja käyttämättömästä koulutuspaikasta veloitetaan osallistumismaksu kokonaisuudessaan. Peruutus on tehtävä kirjallisesti.

Alennushintaisilla lipuilla ei ole peruutus mahdollisuutta.

Varaamme oikeuden muutoksiin, ja siirtää jo sovittuja koulutuksia myöhempään ajankohtaan, tai muuttaa etäkoulutuksiksi. Koulutus saattaa siirtyä tai peruuntua mm. vähäisen osallistujamäärän vuoksi. Muutosten osalta tiedotamme osallistujia erikseen, YritysAkatemialla on oikeus peruuttaa koulutustilaisuus ilman korvausvelvollisuutta ilmoittamalla asiakkaalle siitä sähköpostilla viimeistään 4 arkipäivää ennen tilaisuuden ajankohtaa.