

Miksi kannattaa ostaa toimiva yritys? - Taivalkoski

14.10.2026

Piia Lehtonen, omistajanvaihdosasiantuntija



OLEN
YRITTÄJÄ
JA
OMISTAJA

YRITTÄJYYDEN
PUOLESTA

Juuri nyt asia on ajankohtainen 40 000 suomalaiselle yritykselle

Suomen Yrittäjien Yrittäjägallupin mukaan 15 % suomalaisista yrittäjistä pitää omistajanvaihdosta ajankohtaisena asiana juuri tällä hetkellä.

Luku kasvaa kaiken aikaa.

Näissä yrityksissä työskentelee Elinkeinoelämän keskusliiton mukaan jopa 115 000 työntekijää.



**Miksi yrityksen ostaminen
on erinomainen vaihtoehto?**



OMISTAJANVAIHDOSFOORUMI

Onnistumisen todennäköisyys on korkeampi

Tilastojen valossa onnistut yrittäjyydessä todennäköisemmin, kun ostat jo toimivan yrityksen.

Finnvera on tutkinut rahoittamiaan yrityskauppoja ja ostetuista yrityksistä yli 80 % on jatkanut toimintaansa viisi vuotta yrityskauppojen jälkeen.

Tilastokeskuksen mukaan taas perustettavista uusista yrityksistä viiden toimintavuoden jälkeen n. 50 % jatkaa toimintaansa.



Kassavirtaa ensimmäisestä päivästä lähtien

Kassavirta on yksi yrityksen pyörittämisen kulmakivistä.

Moni perustettava yritys kaatuu siihen, että uuteen liiketoimintaan joutuu investoimaan odotettua enemmän ja maksavien asiakkaiden saaminen ja kassavirran luominen kestää odotettua kauemmin.

Ostamalla toimivan yrityksen, jolla on jo asiakaskuntaa, saat todennäköisesti kassavirtaa heti ensimmäisestä päivästä lähtien. Myös tulevan kassavirran ennustaminen on helpompaa, kun sinulla on tiedot siitä, miten liiketoiminta on menneisyydessä menestynyt.



Saat markkinoilla testatun liiketoimintamallin

Ostettavan yrityksen liiketoimintamalli on markkinoilla jo kertaalleen testattu ja todettu toimivaksi.

Kun tiedät, miten liiketoiminta on pyörinyt ja tuottanut ennestään, on ennusteiden teko sen pohjalta riskittömämpää kuin täysin uudessa liiketoiminnassa.



Saat valmista asiakaskuntaa

Asiakkaat ovat elintärkeitä yritykselle kuin yritykselle.

Ostamalla toimivan yrityksen, saat todennäköisesti valmista asiakaskuntaa.

Pitkään toimineella yrityksellä voi olla kanta-asiakkaita jopa vuosikymmenten ajalta.

Lisäksi jo yhdenkin kerran ostaneelle asiakkaalle on helpompi tarjota tuotetta tai palvelua uudelleen tai tarjota lisäpalveluita.



Pääset nopeammin kehittämään liiketoimintaa

Harva ostaa yrityksen pitääkseen sen täysin ennallaan, vaan tavoitteena on lähes aina kehittää toimintaa.

Toimivaa yritystä pääsee nopeammin kehittämään haluamaansa suuntaan, kun toimintamalli, asiakaskunta ja kassavirta on jo olemassa eikä yrityksen perustamistoimet vie aikaa.



Eihän minulla ole rahaa!

Yritystoimintaan liittyy tietysti aina riski.

Liiketaloudelliset laskelmat on syytä tehdä huolella.

Yrityksen ostohinnan ja rahoituksen laskentaan kannattaa aina käyttää ammattilaista.

Rahoitusjärjestelyihin on paljon erilaisia vaihtoehtoja. Usein hyvien yritysten ostamiseen järjestyy rahoitus.





Mistä yrityksiä löytyy?

- Suomessa on useita yritysvälittäjiä.
- Eniten yrityksiä löytyy näistä:
 - Yritysporssi.fi
 - Yrityskaupat.net
 - Firmakauppa.fi
 - Google
- Jos tunnistat kiinnostavan yrityksen (erityisesti jos yrittäjä on jo lähestymässä eläkeikää) ota yrittäjään suoraan yhteyttä!



Piia Lehtonen

omistajanvaihdosasiantuntija

Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjät

Kauppurienkatu 8 A, 2. krs.

90100 OULU

p. 050 439 9808

piia.lehtonen@yrittajat.fi

**YRITTÄJYYDEN
PUOLESTA**