

TEKOÄLYN AIKAKAUSI

Kiihtyvä kehitys antaa mahdollisuuksia

Kaksi täysin erilaista yrittäjää – yksi yritysneuvonta

Teknologinen murros haastaa meitä kaikkia.

AI

Teknologian vauhti haastaa yritysneuvojat

- Tuotteita syntyy päivissä, ei kuukausissa.
- Teknologiaosaajien mahdollisuudet kasvavat.
- Osa yrittäjistä on vaarassa pudota digitalisaation kyydistä.
- Yritysten osaaminen polarisoituu.
- Neuvonnalta odotetaan nopeutta – kahden viikon päästä voi olla jo myöhäistä.
- Miten palvelemme samanaikaisesti näitä kahta ääripäätä?



Tuote valmis 6 päivässä



Digitalisaation perusasiat haastavat

AI

Tekoäly muuttaa kilpailun pelisääntöjä



1 Asiakas ostaa tekoälyn avulla

- Löytää tuotteen, hinnan ja saatavuuden.
- Saa suosituksen parhaasta kivijalkakaupasta.
- Heikko data = myymälä jää näkymättömäksi.



2 Uudet markkinat avautuvat

- Tuotedata parantaa löydettävyyttä.
- AI löytää uusia asiakkaita ja käyttökohteita.
- Paikallinen yritys kansainväliseen kilpailuun.



3 Pieni yritys rakentaa omat järjestelmänsä

- Tekoäly tekee omat järjestelmät mahdollisiksi.
- Mikro- ja pk-yrityksille hinta ei ole enää este.
- Tie nopeaan kasvuun ja kansainvälistymiseen.

Kaupan murros
agenttinen kaupankäynti

35 000

työntekijää vaikutuspiirissä Pohjois-Pohjanmaalla (hankkeen oma arvio)

- Vaikutukset ulottuvat verkkokaupasta kivijalkakauppaan.
- Työpaikat ja osaamistarpeet muuttuvat – uusia mahdollisuuksia syntyy samalla.

AI

Yritysneuvojien uusi rooli

Nopeutta
Neuvontaa silloin, kun sitä tarvitaan – ei kahden viikon päästä.

Osaamisen tunnistamista
Kuka tarvitsee perustaitoja, kuka strategista sparrausta?

Konkretiaa
Vähemmän teknologiajargonia, enemmän käytännön kokeiluja.

Ennakointia
Mitä seuraava teknologinen murros tarkoittaa juuri tälle yritykselle?

Omaa uudistumista
Ei tarvitse osata kaikkea – muutos pitää ymmärtää.



Yritysneuvojan tärkein tehtävä ei ole tietää kaikkea – vaan auttaa yritystä pysymään mukana muutoksessa.

AI