

## **Webinaari: Sopimusriidat julkisissa hankinnoissa**

### **Ohjelma**

---

**8.45**

**Webinaaritila avautuu**

**9.00-12.00**

**Sitooko hankintamenettely ja tarjous?**

- Voiko hankintamenettelystä tai tarjouksesta vetäytyä? Milloin ja miten? Aiheutuuko tästä jotain seuraamuksia?
- Hankintapäätöksen jälkeiset sopimusneuvottelut, mikä merkitys
- Sopimuksen tulkinta myöhemmissä vaiheissa sopimusneuvottelujen perusteella
- Sopimuksen syntyminen julkisissa hankinnoissa

**Tyypillisimmät ongelmat sopimuskaudella**

- Mistä yleensä riidellään ja miksi?
- Epäselvät sopimusehdot ja miten sopimusehtoja tulkitaan
- Miten toimia, kun sopimuskumppani yrittää muuttaa sopimusta yksipuolisesti?
- Mitä jos maailma muuttuu, enkä haluakaan enää sitoutua sopimusvelvoitteisiin?
- Hinta muuttuvassa maailmassa
- Riskinjako sopijakumppanien välillä
- Sopimuksen taustalla vaikuttavat voimasuhteet

**12.00-13.00**

**Lounastauko**

**13.00-16.00**

**Miten sopimusehtoja voi muuttaa sopimuskauden aikana?**

- Sopimusmuutosten tekeminen
- Hankintalain rajaukset sopimusten muuttamiselle

**Ongelmatilanteisiin varautuminen ja niihin reagointi**

- Miten toimia, kun sopimuskumppanin sopimussuoritus on virheellinen?
- Reklamaation tekeminen: missä vaiheessa ja missä muodossa reklamaatio tulee tehdä?
- Sopimuksen päättäminen: milloin hankintasopimus voidaan purkaa päättymään välittömästi?
- Voinko jotenkin omalla toiminnallani minimoida sopimusriitoja?

**Miten toimia riitatilanteissa?**

- Vaatimusten ja perusteiden oikeudellinen arvio – menestynkö vaatimuksissani
- Neuvotteluelvoite
- Riidanratkaisumenettely oikeudessa tai oikeuden ulkopuolella

**Tilaisuuden yhteenveto ja loppukeskustelu**