

PAREMMAKSI NEUVOTTELIJAKSI!

Miten neuvotteluihin kannattaa valmistautua? Miten olla sekä kunnioittava että tiukka neuvottelija? Miten puhua rahasta?

Koulutuksessa käydään läpi rakentavaa neuvottelutyyliä sekä itselle tyypillistä käyttäytymistyyliä neuvottelutilanteissa. Konkreettisten neuvotteluvinkkien avulla koulutuksen osallistujat oppivat valmistautumaan neuvotteluihin ja keskustelemaan sopimuksen ehdoista strategisen luovasti, ottaen huomioon sekä omat että neuvottelukumppanin tarpeet. Koulutuksen tavoitteena on antaa valmiudet hyvään yhteistyöhön myös varsinaisen neuvottelutilanteen ulkopuolella.

Koulutus on suunnattu jokaiselle, joka haluaa parantaa neuvotteluosaamistaan.

Kouluttaja:

Tekijänoikeusjuristi, tietokirjailija Lottaliina Pokkinen (OTL), Lehtinen Legal Oy

Päivämäärä ja aika:

13.10.2022, klo 9:00-12:00

15.12.2022, klo 9:00-12:00

Ohjelma klo 9:00-12:00 + / - 30 min.

RAKENTAVA NEUVOTTELUTYYPPI

- Asemasotaa vai keskustelemaa neuvottelemista?

ITSELLE TYYPILLINEN KÄYTTÄYTYMISTYYPPI

- Itselle tyypillisen käyttäytymistyylin tunnistaminen ja tietoinen mukauttaminen.

NEUVOTTELUJEN KOLME VAIHETTA, NEUVOTTELUVINKIT

- Valmistautuminen
- Neuvottelutilanne
- Jälkihoito

ILMOITTAUTUMINEN

P. 09 696 2950, www.yritysakatemia.fi, ilmoittautuminen@yritysakatemia.fi

OSALLISTUMISMAKSU

390 euroa + alv laskutetaan koulutuspäivänä. Koulutus ja materiaalit sisältyvät hintaan.

Lisäosallistujat -50 %

PERUUTTAMINEN

Estyneen tilalle voidaan vaihtaa toinen osallistuja kuluitta. Peruutuksesta ja 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä muutoksista veloitetaan toimituskuluina 15 % webinaarin hinnasta. Myöhemmin kuin 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä peruutuksista tai peruuttamatta jätetystä ja käyttämättömästä koulutuspaikasta veloitetaan osallistumismaksu kokonaisuudessaan. Peruutus on tehtävä kirjallisesti.