

HANKINTAGURU Í: OSAT 1, 2 JA 3

Hankintaosaamisen tason kehittäminen on yksi keskeinen hallitusohjelman linjauksista. Hankintaguru I koulutuskokonaisuus on kehitetty vastaamaan erityisesti tähän tarpeeseen.

Koulutuskokonaisuudessa hankintoja päätyökseen tekevät kokeneet Hankintajuristit jakavat käytännön työssä saamiaan oppeja käytännönläheisesti ja innostavasti muille hankinnan tekijöille. Hankintaguru I on räätälöity kokonaisuus hankintaa tekeville, mutta voit syventää osaamistasi myös moduuleittain osallistumalla vain johonkin kokonaisuuden osaan.

Koulutus on avoin kaikille hankintoja tekeville ja niistä kiinnostuneille.

Tilaisuuden järjestäjänä toimii Suomen Hankintajuristit Asianajotoimisto Oy, joka hoitaa käytännön järjestelyt ja laskutuksen.

Koulutus järjestetään online, saat viimeistään edellisenä päivänä ennen tilaisuutta sähköpostiisi ohjeet ja rekisteröitymislinkin, josta pääset seuraamaan koulutusta. Suomen Hankintajuristit Asianajotoimisto Oy pidättää oikeuden kurssien peruuttamiseen

Kouluttajat:

AA Marita Iskala / AA Hanna-Mari Harju / AA Valteri Nieminen,
Suomen Hankintajuristit Asianajotoimisto Oy

Aihe, päivämäärä ja aika:

Hankintaguru I, osa 1: Kohde pakettiin ja tarjoaja ruotuun, 01.02.2023, klo 9:00-12:00

Hankintaguru I, osa 2: Hinta alas ja laatu ylös – vai miten se meni? 29.03.2023, klo 9:00-12:00

Hankintaguru I, osa 3: Hyvä hankintasopimus, 26.04.2023, klo 9:00-12:00

Moduulien sisällöt ovat:

Hankintaguru I, osa 1: Kohde pakettiin ja tarjoaja ruotuun - Ke 1.2.2023

Sitä saat, mitä tilaat ja keneltä! Tässä koulutuksessa teemoja käsitellään hieman boksen ulkopuolelta.

Miten hankinnan kohde määritellään riittävän täsmällisesti, jotta saadaan vertailukelpoisia tarjouksia? Koulutuksessa käydään läpi hankinnan kohteen määrittely kilpailutusjärjestelmässä lukuisien esimerkkien avulla.

Koulutuksessa vastataan mm. kysymyksiin:

- Miten hankinnan kohde tulisi määritellä?
- Mitä hankinnan kohteen määrittelyssä tulee välttää?
- Mitä teen, jos hankinnan kohteen määrittelyihin on jäänyt puutteita tai virheitä?

- Miten hankinnan kohde kannattaa määritellä, jotta saadaan aidosti hinta-laatusuhteellista edullisia tarjouksia?
- Kuinka tarjoajan soveltuvuusvaatimukset tulee määritellä, jotta kilpailua saadaan aikaiseksi, mutta tarjoajan suorituskyky on hankinnan laatuun ja laajuuteen nähden riittävällä tasolla?
- Miten soveltuvuusvaatimukset tulee nykyisen lainsäädännön ja oikeuskäytännön valossa määritellä?

Koulutuksessa käydään läpi tarjoajan teknisten ja taloudellisten soveltuvuusvaatimusten määrittely kilpailutusjärjestelmässä. Sekä hankinnan kohteen että tarjoajan soveltuvuusvaatimusten tarkastelussa esimerkkeinä käytetään erityyppisiä hankintoja ja määrittelyissä tukeudutaan oikeuskäytäntöön.

Hankintaguru I, osa 2: Hinta alas ja laatu ylös – vai miten se meni? - Ke 29.3.2023

Laatua haettiin, mutta sutta ja sekundaä tuli. Tämän koulutuksen ideana on järkyttää hinta- ja laatuvertailun ajattelun perusteita.

Järkevän hintavertailun laatimista ei ole mahdollista opiskella lakikirjasta. Miten hintavertailu rakennetaan, jotta hintavertailun lopputuloksena tarjouskilpailun voittajaksi valitaan tarjoaja, joka on myös tosiasiallisesti tarjouskilpailun edullisin?

Koulutuksessa vastataan esimerkiksi kysymyksiin:

- Mitkä ovat hintavertailun sudenkuopat?
- Miten hintavertailu kannattaa rakentaa erilaisissa hankinnoissa?
- Miten hintavertailua ei ole kannattavaa toteuttaa?
- Julkisia hankintoja moititaan usein siitä, että niissä ratkaisevana tekijänä on vain halvin hinta. Milloin laatuvertailua kannattaa käyttää?

Koulutuksen toisessa osuudessa vastataan esimerkiksi kysymyksiin:

- Minkälaisia laatuvertailuperusteita eri hankinnoissa kannattaa käyttää?
- Miten laatuvertailun perusteet määritellään?
- Mitkä ovat laatuvertailun kompastuskivet?

Sekä hinta- että laatuvertailun rakentamisen tarkastelussa esimerkkeinä käytetään kaiken laatuista hankintoja ja määrittelyissä tukeudutaan oikeuskäytäntöön.

Hankintaguru I, osa 3: Hyvä hankintasopimus - Ke 26.4.2023

Väitämme, että tällaiseen hankintasopimuskoulutukseen et ole ennen osallistunut. Koulutuksessa ei luetella JYSE-ehtoja, vaikka ne ovatkin käypää tavaraa! Tässä koulutuksessa hypätään hankintasopimusten laatimisen syvään päähän käytännössä.

Hankintalaki on ensisijaisesti menettelytapalaki. Tarjouspyynnön liitteenä hyväksyttävällä sopimuksella on kuitenkin aivan keskeinen osuus onnistuneen sopimuskauden määrittelyssä.

Hankintayksiköillä on valta määritellä sopimuksen sisältö osana tarjouspyynnön valmistelua. Miten hankintasopimuksen sisältö saatetaan valmisteltua siten, että sillä varmistettaisiin julkisten varojen tehokas käyttö - mutta samalla toimittaisiin valitun toimittajan kanssa kumppanuussopimuksen hengessä?

Koulutuksessa käydään läpi keskeisiä onnistuneita sopimusehtoja käytännön esimerkkien avulla ja haastetaan pohtimaan sopimusehtojen laatimista käytännössä. Koulutuksessa vastataan myös siihen ”kuumaan perunaan”, miten varautua sopimusehtojen muutostarpeeseen sopimuskaudella.

Sopimusehtojen tarkastelussa esimerkkeinä käytetään kaiken laatuista hankintoja ja määriteltyissä tukeudutaan oikeuskäytäntöön.

ILMOITTAUTUMINEN

P. 09 696 2950, www.yritysakatemia.fi, ilmoittautuminen@yritysakatemia.fi

OSALLISTUMISMAKSU

750 euroa + alv laskutetaan koulutuspäivänä. Koulutus ja materiaalit sisältyvät hintaan.

PERUUTTAMINEN

Estyneen tilalle voidaan vaihtaa toinen osallistuja kuluitta. Peruutuksesta ja 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä muutoksista veloitetaan toimituskuluina 15 % webinaarin hinnasta. Myöhemmin kuin 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä peruutuksista tai peruuttamatta jätetystä ja käyttämättömästä koulutuspaikasta veloitetaan osallistumismaksu kokonaisuudessaan. Peruutus on tehtävä kirjallisesti.