

MITEN VOIT TARJOAJANA VAIKUTTAA JULKISISSA HANKINNOISSA?

Koulutus antaa toimittajalle ja tarjoajalle perusteet tunnistaa eri vaikuttamisen keinoja, joilla voi edistää omien tuotteidensa valintamahdollisuuksia julkisten hankintojen hankintaprosessissa.

Käymme käytännönläheisesti läpi niitä keinoja, joilla voi ja kannattaa vaikuttaa hankintayksikköön ja erityisesti, miten ja missä hankintaprosessin vaiheessa. Vaikuttaminen on parhaimmillaan hyödyllistä yhteistyötä hankintayksikön ja toimittajan/tarjoajan välillä.

Kenelle: Koulutus sopii kaikille julkisista hankinnoista kiinnostuneille ja erityisesti niille tarjoajille ja toimittajille, jotka haluavat vaikuttaa oman tavaran, palvelun tai urakan menestymiseen julkisten hankintojen eri hankintamenettelyissä, tarjouskilpailuissa ja suorahankinnoissa. Koulutus auttaa myös hankintayksiköiden henkilöstöä arvioimaan miten ja missä vaiheessa voi ja on hyödyllistä vastaanottaa tukea tarjoajilta ja miten toimia tarjoajien kanssa.

Kouluttaja:

OTM Kari Tossavainen, Tossavainen & Metsävainio Oy

Päivämäärä ja aika:

06.05.2025, klo 9:00-12:00

12.06.2025, klo 9:00-12:00

Ohjelma klo 9:00-12:00 +/- 15 min.

JOHDATUS JULKISIIN HANKINTOIHIN

- Julkisen hankinnan pelisäännöt
- Tunnista hankintaprosessin 5 päävaihetta
- Onnistuneen tarjouksen ja hankinnan tekijöitä

MIHIN JA MITEN VOI JA KANNATTAA VAIKUTTAA HANKINNOISSA?

- Vaikuttamisen tarkoitus, tavoitteet ja rajat
- Lyhyen ja pitkän aikavälin vaikuttaminen
- Voima- ja lisäarvoaikuttaminen
- Rutiini- ja vaativissa hankinnoissa
- Mihin ei voi vaikuttaa
- Epäasiallinen vaikuttaminen ja sen riskit

MITEN VAIKUTTAA HANKINTAPROSESSIN ERI VAIHEISSA?

- Toimittaja voi vaikuttaa voi moneen asiaan hankintatavasta hankinnan kohteeseen
- Hyödyllisimmät vaikutuskeinot eri hankintaprosessin vaiheissa
- Miten saada hankintaprosessiin omat uudet, vaihtoehtoiset tai innovatiiviset tuotteet
- Miten tukea hankintayksikköä hankinnan valmistelusta kilpailutukseen jne.

ILMOITTAUTUMINEN

P. 09 696 2950, www.yritysakatemia.fi, ilmoittautuminen@yritysakatemia.fi

OSALLISTUMISMAKSU

450 euroa + alv laskutetaan koulutuspäivänä. Koulutus ja materiaalit sisältyvät hintaan.

Lisäosallistujat -50 %

PERUUTUSEHDOT, LIPPUTYYPIT JA HINNOITTELU:

Yli 60 päivää koulutukseen: Super Early Bird, -25%

30-60 päivää koulutukseen: Early Bird, -15%

Alle 30 päivää koulutukseen: normaalihinta

Estyneen tilalle voidaan vaihtaa toinen osallistuja kuluitta.

Peruutuksesta ja 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä muutoksista veloitetaan toimistokuluina 15 % koulutuksen hinnasta. Myöhemmin kuin 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä peruutuksista tai peruuttamatta jätetystä ja käyttämättömästä koulutuspaikasta veloitetaan osallistumismaksu kokonaisuudessaan. Peruutus on tehtävä kirjallisesti.

Alennushintaisilla lipuilla ei ole peruutus mahdollisuutta.

Varaamme oikeuden muutokseen, ja siirtää jo sovittuja koulutuksia myöhempään ajankohtaan, tai muuttaa etäkoulutuksiksi. Koulutus saattaa siirtyä tai peruuntua mm. vähäisen osallistujamäärän vuoksi. Muutosten osalta tiedotamme osallistujia erikseen, YritysAkatemialla on oikeus peruuttaa koulutustilaisuus ilman korvausvelvollisuutta ilmoittamalla asiakkaalle siitä sähköpostilla viimeistään 4 arkipäivää ennen tilaisuuden ajankohtaa.