

MENESTY TARJOAJANA JULKISISSA HANKINNOISSA

Ota hankintalaki haltuun ja varmista menestymismahdollisuutesi julkisissa hankinnoissa!

Hankintalaki antaa tarjoajalle entistä enemmän mahdollisuuksia vaikuttaa kilpailutusten kohteisiin ja hankinnan kulkuun. Koulutuksessa käydään läpi tarjoajan vaikuttamismahdollisuudet hankinnan eri vaiheissa.

Koulutuksessa käymme läpi tarjouksen laatimisen keskeiset vaiheet käytännönläheisten esimerkkien ja oikeustapausten avulla. Saat käytännön ohjeita osallistumishakemuksen ja tarjouksen tekemiseen ja siihen, miten menestyt tarjousvertailussa. Käymme myös läpi miten vältät tarjoajien tavallisimmat virheet.

Kouluttajat:

Varatuomari, asiantuntija Pauliina Karinkanta / HTM, asiantuntija Lassi Mäkinen, PTCServices Oy

Aikataulu ja paikka:

12.09.2023, Radisson Blu Seaside, Helsinki
14.11.2023, Radisson Blu Seaside, Helsinki
09.01.2024, Radisson Blu Seaside, Helsinki
12.03.2024, Radisson Blu Seaside, Helsinki
14.05.2024, Radisson Blu Seaside, Helsinki

Ohjelma klo 9:00-16:00

- Ilmoittautuminen, kahvitarjoilu ja materiaalin jako klo 8.30
- Lounas klo 12.00–13.00
- Iltapäiväkahvi klo 14.00
- Koulutus päättyy klo 16.00

HANKINTALAIN PÄÄKOHDAT

- Lain keskeiset pääkohdat
- Millaiset hankinnat täytyy hankintalain mukaan kilpailuttaa?
- Eri hankintamenettelyt

MITEN TARJOAJA VOI VAIKUTTAA HANKINTAAN?

- Markkinakartoitukset
- Kysymys-vastaus-vaihe
- Neuvottelumenettely

TARJOUKSEN TEKEMINEN

- Mistä tarjouksen tekemisessä kannattaa lähteä liikkeelle?
- Soveltuvuusvaatimukset eli yritystä koskevat vaatimukset
 - Miten reagoi liian tiukkaan tai mahdottomaan vaatimukseen?
 - Alihankinta ja ryhmittymät
 - Yrityksen poissulkeminen puutuvan soveltuvuuden vuoksi
- Hankinnan kohdetta koskevat vaatimukset
 - Miten reagoi syrjivään tai suosivaan vaatimukseen?
 - Ympäristömerkit, standardit, tuotemerkit – mitä tilaaja saa vaatia?
 - Milloin vaadittu kalusto, kapasiteetti tai resurssit on oltava käytettävissä?
- Vertailuperusteet
 - Miten optimoin vertailussa menestymisen?
 - Miten reagoi syrjivään tai suosivaan vertailuperusteeseen?
- Sopimusehtojen merkitys tarjousvaiheessa
 - Julkissektorin vakiosopimusehdot haltuun
 - Tarjouspyynnön sopimusehdot vs. yrityksen omat vakioehdot
- Vältä sudenkuopat: Yleisimmät virheet tarjouksessa

TARJOAJAN OIKEUDET TARJOUKSEN JÄTTÄMISEN JÄLKEEN

- Miten hankintayksikkö käsittelee tarjoukset?
- Miten tarjoukset vertaillaan?
- Oikeus saada tietoa tarjousten käsittelystä ja vertailusta

MITEN HAEN MUUTOSTA

- Valituksen ja oikaisuvaatimuksen tekeminen
- Mitä valituksesta voi seurata?
- Kilpailu- ja kuluttajaviraston rooli hankintoja valvovana viranomaisena
- Liikesalaisuuksien suojaaminen: Milloin ja miten tarjoukset tulevat julkisiksi?

ILMOITTAUTUMINEN

P. 09 696 2950, www.yritysakatemia.fi, ilmoittautuminen@yritysakatemia.fi

OSALLISTUMISMAKSU

590 euroa + alv laskutetaan koulutuspäivänä. Koulutus, materiaali, kahvit ja lounas sisältyvät hintaan.

PERUUTTAMINEN

Estyneen tilalle voidaan vaihtaa toinen osallistuja kuluitta. Peruutuksesta ja 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä muutoksista veloitetaan toimituskuluina 15 % koulutuksen hinnasta. Myöhemmin kuin 14 päivää ennen koulutusta tehdyistä peruutuksista tai peruuttamatta jätetystä ja käyttämättömästä koulutuspaikasta veloitetaan osallistumismaksu kokonaisuudessaan. Peruutus on tehtävä kirjallisesti.